



Heise RegioConcept bietet als Partner an der Seite von kleinen und mittelständischen Unternehmen verschiedenster Branchen professionelle Marketing-Lösungen für optimale regionale Sichtbarkeit: Individuelle Webauftritte, Online-Shops und Firmen-Apps, SEO, SEA, Social Media Marketing, sowie eine Findbarkeit in Verzeichnissen und Online-Branchenportalen – alles aus einer Hand.

In einem der weltweit stärksten Wachstumsmärkte expandieren wir auch in schwierigen Zeiten. Daher suchen wir Sie:

Vertriebsprofi als Area Sales Manager (m/w/d) im Außendienst

in den Regionen: **Emsland, Hamburg, Hannover, Mecklenburg-Vorpommern, Osnabrück, Ostfriesland und Schleswig-Holstein.**

Das bieten wir

- Eine attraktive erfolgsabhängige Vergütung zusätzlich zur finanziellen Sicherheit durch ein Festgehalt
- Firmenwagen mit Privatnutzung sowie papierloses Arbeiten mit Notebook und Handy
- Eine krisensichere Festanstellung mit unbefristetem Arbeitsvertrag
- Fundierte Einarbeitung und stetige Weiterentwicklung durch Verkaufs- und Produktschulungen
- Flexible Arbeitszeiteinteilung mit individueller Tagesplanung von Ihrem Heimatort aus
- Spannende Entwicklungsmöglichkeiten in einem zukunftsorientierten Familienunternehmen

Das erwartet Sie

- Aktive Beratung von Neu- und Bestandskunden zu ihrem Marketingkonzept, insbesondere zu einer erstklassigen Google-Präsenz, einer optimierten Homepage und der Sichtbarkeit in Verzeichnismedien
- Verantwortung für den strategischen Ausbau des Kundennetzwerkes im B2B-Bereich sowie nachhaltige Betreuung der Bestandskunden
- Begleitung des gesamten Vertriebsprozesses von der Angebotserstellung bis zum Vertragsabschluss
- Eine stetige Erweiterung des Produktportfolios und die Verschmelzung von Tradition und Zukunft

Das bringen Sie mit

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder eine vergleichbare Qualifikation im Vertriebs- oder Marketingbereich
- Vertriebserfahrung als Medienberater (m/w/d) ist wünschenswert, auch Quereinsteiger (m/w/d) sind willkommen
- Affinität zu Marketing und digitalen Produkten
- Eigenverantwortliches und selbständiges Handeln, hohe Eigenmotivation, dabei pragmatisch und umsetzungsstark
- Kommunikationsstärke und Lust auf aktive Ansprache von Kunden
- Führerschein Klasse B sowie Reisebereitschaft

Ihre Ansprechpartnerin

Nina Hufenbeck, Personalreferentin
Tel. 0511 5352 488

Bitte bewerben Sie sich online karriere.heise-gruppe.de



Haben wir Sie neugierig gemacht?

Lernen Sie uns im Video kennen und besuchen Sie uns auf Xing und Kununu.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Bei uns ist jede Person, unabhängig des Geschlechts, der Nationalität oder der ethnischen Herkunft, der Religion oder der Weltanschauung, einer Behinderung, des Alters sowie der sexuellen Identität willkommen