



Key Account Manager (m/w/d)

techconsult ist ein seit über 25 Jahren tätiges Analytisten- und Marktforschungshaus in der IT- und Telekommunikationsbranche (ITK-Markt). Wir suchen Sie, wenn Sie uns mit Ihrer Leidenschaft für den Vertrieb bei der Entwicklung und dem Ausbau unserer Key Account Basis unterstützen möchten.

Ihre Aufgaben

- Entwicklung und Ausbau der Key Account Basis.
- Identifikation und Kontaktaufbau zu Entscheidern in Unternehmen aus den Bereichen Geschäftsführung/Marketing/Vertrieb.
- Beratung der Kundenzielgruppe zu techconsult Produkten/Projekten.
- Eigenständiger Verkauf der techconsult Produkte und Entwicklung von individuellen Projektangeboten für potentielle Kunden.

Ihre Talente

- Berufserfahrung im B2B-Vertrieb (ideal: Verkauf an ITK-Anbieter).
- Erfahrung im Projekt-/Beratungsgeschäft (Business Development) und/oder im Verkauf von Marketing- sowie Vertriebsdienstleistungen/-produkten
- Englischkenntnisse in Wort und Schrift.
- Leidenschaft für Vertrieb, Teamfähigkeit, sympathisches und sicheres Auftreten, Reisebereitschaft.

Ihre Benefits

- Eine vorhandene Key Account Basis zur direkten Übernahme.
- Eine angemessene Vergütung inkl. leistungsorientierter Komponenten.
- Firmenwagen (nach Einarbeitung, auch zur privaten Nutzung).
- Freundliches Betriebsklima mit flachen Hierarchien.
- Ausführliche Schulung auf die techconsult-Produkte/Services.
- Langfristige Perspektiven in einem jungen, hochmotivierten Team.

Haben wir Sie neugierig gemacht?

Besuchen Sie uns auf Xing und Kununu.



Haben Sie noch Fragen?

Schicken Sie uns eine WhatsApp



an Tel.: 0160 90203627

Ihre Ansprechpartner

Rebecca Klatt, Personalreferentin
Tel.: 0511 5352-108

Bitte bewerben Sie sich online: karriere.heise-gruppe.de

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Bei uns ist jede Person, unabhängig des Geschlechts, der Nationalität oder der ethnischen Herkunft, der Religion oder der Weltanschauung, einer Behinderung, des Alters sowie der sexuellen Identität willkommen.

techconsult GmbH (Braunsbergstraße 37, 34131 Kassel)

techconsult ist ein seit über 25 Jahren tätiges Analytisten- und Marktforschungshaus in der IT- und Telekommunikationsbranche (ITK-Markt). Wir sind ein Unternehmen der Heise Gruppe. Unser Stammsitz ist Kassel mit einer Niederlassung in München. Seit 2010 hat sich das Unternehmen – mit der Produktion softwaregestützter Marketing- und Vertriebstools – vom reinen Beratungs- und Servicedienstleister zum SW-Produkt-lieferanten für mittelständische und große ITK-Anbieter entwickelt. Zum Vertrieb unserer Content-Marketing- und Lead-Systeme sowie unserer Beratungsprojekte möchten wir unser Vertriebsteam mit einem erfahrenen Key Account Manager (m/w/d) verstärken.